



SEMTCHI ONDJE

Double compétence: Ingénieur d'affaires – Ingénieur généraliste

Avec ma double compétence en **ingénierie** et **gestion commerciale**, je saurai accompagner votre entreprise en tant qu'**Ingénieur d'affaires** ou **Responsable commercial**.

Fort de mon savoir-faire en **prospection** de **nouveaux marchés**, **négociation de contrats internationaux**, et **stratégie d'export**, je vous aide à maximiser votre **développement à l'international** et à renforcer vos **partenariats commerciaux**.

@ semtchio@gmail.com

Toulouse, France

+33 06 10 75 73 34

Compétences

- Analyse de la concurrence
- Bonne écoute
- Communication et travail d'équipe
- Construction d'une démarche marketing
- Etude de marché
- Fluidité relationnelle
- Gestion de portefeuille client
- Organisation de salons
- Planification et suivi de projet
- Préparation d'offres technique et commerciale
- Rédaction de cahiers de charges
- Recherche de prospects, distributeurs ou fournisseurs étrangers

Langues

Français

Avancé – Niveau C1

Anglais

Intermédiaire - Niveau B2

Informatique

Pack - Word, Excel, PowerPoint, Access
Connaissance avancée

Gantt Project

Connaissance avancée

OpenFlex

Bonne connaissance

PVSyst

Bonne connaissance

Zoom

Connaissance avancée

Centres d'intérêt

Sport : Football amateur, Natation

Voyage : Burkina Faso | Cameroun | Congo

Côte d'Ivoire | France | Tchad | Togo



Expériences professionnelles

● Chef de projet

De Janvier 2023 – Juillet 2024 | **AD Solar** Abidjan, Côte d'Ivoire

- **Gérer** le projet de développement d'un système d'irrigation par aspersion doté d'une option monitoring à distance pour la production de cultures maraîchères en contre-saison.
- **Coordonner** en accord avec le chef de chantier la **préparation des travaux d'installation** de systèmes solaires électriques et d'adduction d'eau potable.
- **Conseiller la clientèle** dans le choix des solutions techniques proposées tels que les kits solaires.

● Responsable technico-commercial

De Juin 2021 – Septembre 2021 | **Energy and services** Ouagadougou, Burkina Faso

- Assister la direction dans la **planification** et le **suivi des projets** d'installation de systèmes solaires et système d'adduction d'eau potable.
- Réaliser l'**ingénierie conception** des kits solaires d'une taille max de 10kwc pour particuliers et PME dans le cadre du projet REACT – Electrification en partenariat avec l'ambassade de Suède au Burkina.
- Participer à l'élaboration **des réponses aux dossiers d'appels d'offres** concernant la fourniture de kits solaires d'urgence de différentes ONGs telles que Médecins Sans Frontières, Intersos et ACF.
- **Former le personnel** sur les gammes de produits des marques Victron Energy, Fronius et Grundfos.



Expériences associatives

● Membre de l'association MEIA

Depuis Septembre 2024 | **Mission Export Ingénieur d'Affaire International** Toulouse, France

- Participation au développement des entreprises à l'international : **étude de marché, prospection, recherche de partenaires dans les pays étrangers, représentation dans les salons.**



Diplômes et Formations

● Mastère Spécialisé Ingénieur d'Affaires Industrielles (En cours)

De Septembre 2024 à Septembre 2025 | **MSIAI - INSA** Toulouse, France

- **Commerce international, Stratégie & marketing, Négociation**
- **Titre 1 au RNCP, 1er au classement EDUNIVERSAL des meilleurs masters MS et MBA de France**



● Diplôme d'ingénieur généraliste par apprentissage

De Septembre 2018 à Septembre 2020 | **Institut UCAC-ICAM** Douala, Cameroun

- **Génie mécanique et des matériaux, gestion de projet, économie et gestion des entreprises, Management**



Cours et Certifications

● MOOC Suivi et gestion de projet de développement

Avril 2024 | **Institut de la Francophonie pour le Développement Durable** Abidjan, Côte d'Ivoire

● Management strategies for people and resources

Janvier 2023 | **YALI NETWORK** Abidjan, Côte d-Ivoire

● Lean Six sigma Yellow Belt

Janvier 2022 | **6sigmastudy_VMEdu** Ouagadougou, Burkina Faso

